

## ソリューションセールス強化研修

## 研修効果

問題解決型営業の知識と、大型案件の顧客対策知識が習得できます  
顧客とロングスパンの関係をつくるスキルが身につきます  
ロールプレイングで問題解決型/大型案件の営業ができるようになります

## 対象

大型案件営業担当者、問題解決型営業担当者、各種コンサルタント

## 適正人数

5名～15名程度

## 費用

300,000円／1日～ ※消費税別途  
《2日間研修も実施可能です》

## 研修のポイント

- ・ アイスブレイク話法
- ・ バイイング・ポイント
- ・ パワフル・アスキング

## タイムスケジュール

## カリキュラム

09:30

- I オリエンテーション／受講生紹介  
II 自身の営業を振り返る  
    (1) 自身の営業活動を振り返る  
    (2) 他者の営業を互学互習する  
III ソリューションセールスとは  
    (1) 小型案件と大型案件  
    (2) 顧客のバイイング・シグナル  
    (3) オープニングとクロージング

12:30

## 【 昼 食 】

13:30

- (4) パワフルアスキング技法  
(5) パワフルアスキング法ミニ・ロールプレイング  
IV アカウント別ソリューションロールプレイング  
    (1) ロールプレイングケース作成  
    (2) ロールプレイング実践  
    (3) 講師コメント／振り返り

V アカウント別攻略先計画書作成

17:30

VI 質疑応答／まとめ